

**SPRAWOZDANIE ZARZĄDU  
VECTOR TECHNOLOGIES S. A.  
Z SIEDZIBĄ W GDYNI  
Z DZIAŁALNOŚCI  
W ROKU OBROTOWYM 01.04.2020 – 31.03.2021**

## **1. Dane podstawowe**

VECTOR Technologies S.A. jest spółką prowadząca działalność w zakresie projektowania i sprzedaży produktów do dystrybucji i przetwarzania sygnałów w sieciach telekomunikacyjnych. Spółka skupia się na dostarczaniu rozwiązań dla największych operatorów telekomunikacyjnych oraz wiodących światowych dostawców sprzętu sieciowego, w tym świadczenia wysoko-kompetencyjnych usług. Spółka należy do Grupy Kapitałowej VECTOR. 100% właścicielem spółki jest VECTOR Sp. z o.o.

Głównymi produktami spółki są urządzenia z kategorii urządzeń polowych w technologiach optycznych, koncentrycznych i ethernetowych oraz świadczenie usług wokół wspieranych technologii.

Intensywnie rozwijającą się gałęzią produktów spółki są usługi projektowania, rozwoju i pośredniczenia w produkcji urządzeń elektronicznych z naciskiem na moduły komunikacyjne. Projekty podejmowane przez spółkę w większości mają charakter długoterminowy a oferta jest kompletna – od fazy pomysłu do fazy masowej produkcji i utrzymania.

Spółka działa głównie na rynku europejskim, w ostatnim czasie nawiązała wiele inicjalnych kontaktów również poza Europą.

Kraj siedziby: Polska  
Siedziba Spółki: Gdynia  
Forma prawna: Spółka akcyjna  
Adres siedziby: ul. Krzemowa 6, 81-577 Gdynia

Spółka została zarejestrowana w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego, prowadzonym przez Sąd Rejonowy w Gdyni, z dniem 07.12.2015 - KRS: 0000589997.

Spółka rozpoczęła działalność operacyjną w dniu 1.04.2016 r. w wyniku przejęcia części majątku i zobowiązań spółki VECTOR Sp. z o.o. związanej z działalnością PRODUCENT HFC w ramach podziału spółki VECTOR Sp. z o.o.

Na dzień sporządzenia sprawozdania Zarząd Spółki składał się z:

### **Zarząd Spółki:**

Bartosz Kajut - Prezes Zarządu  
Małgorzata Mierzejewska-Kajut - Członek Zarządu  
Arkadiusz Rozmysłowicz - Członek Zarządu

W opisywanym roku obrotowym skład Zarządu nie uległ zmianie.

Spółka posiada Radę Nadzorczą w skład której wchodzi:

Jacek Kajut – Przewodniczący Rady Nadzorczej  
Maciej Muzalewski – Członek Rady Nadzorczej  
Janusz Kilon – Członek Rady Nadzorczej

Skład Rady Nadzorczej nie uległ zmianie w trakcie roku obrotowego.

## **2. Zdarzenia istotnie wpływające na działalność jednostki, jakie nastąpiły w roku obrotowym, a także po jego zakończeniu, do dnia zatwierdzenia sprawozdania finansowego.**

Do najważniejszych zdarzeń wpływających na działalność spółki w roku obrotowym należy uznać:

- utrzymanie relatywnie wysokiego poziomu przychodów (choć minimalnie niższego niż w roku poprzednim)
- ograniczenie nakładów inwestycyjnych i kosztów utrzymania nierentownej części oferty
- realizacja dostaw produkowanych w Polsce wzmacniaczy szerokopasmowych z linii produktowej HARGON 3XX0
- wygrana w kolejnych przetargach i postępowaniach na dostawę zaawansowanych usług świadczonych przez spółkę,
- bardzo istotny dalszy wzrost zdolności dostarczania wysoko wyspecjalizowanych usług dla operatorów telekomunikacyjnych w obszarach o zidentyfikowanym istotnym popycie
- kontynuacja wysokich przychodów ze sprzedaży produktu BOOSTRAL 711
- podpisanie strategicznego kontraktu z innym dostawcą produktów telekomunikacyjnych, w ramach którego obydwie strony dostarczają sobie komponentów i uzupełniają portfolio

Poza sukcesami i zdarzeniami rynkowymi spółka przeszła szereg zmian procesowych prowadzących do zwiększenia rentowności oraz dopasowania zasobów i kompetencji do potrzeb rynkowych. Długa inwestycja w możliwości realizacji skomplikowanych projektów z dziedziny elektroniki telekomunikacyjnej dla podmiotów zewnętrznych (hardware, firmware i software jako jedno centrum kompetencji) kontynuuje fazę dyskonta z bardzo dobrym rokowaniem.

## **3. Dalszy rozwój jednostki.**

Spółka kontynuuje dalszy rozwój działalności i jest on podzielony na dwa niezależne obszary

### **3.1. Komercjalizacja inwestycji w technologie, kompetencje i produkty DAA**

Zdecydowany sukces w sprzedaży wyspecjalizowanych usług na rzecz podmiotów zagranicznych ale i krajowych o znaczącej wielkości prowadzonej działalności stanowi silny fundament dla kontynuacji rozwoju w tym obszarze zarówno jeżeli chodzi o sprzedaż jak i zdolności realizacyjne. Sumaryczna kompetencja, doświadczenie i możliwości szkolenia kolejnych wykwalifikowanych inżynierów telekomunikacyjnych są kluczowymi zasobami umożliwiającymi dostarczanie takich usług w oparciu o posiadane aktywa w formie laboratoriów spółki. Przewagi konkurencyjne w tym obszarze są niepodważalne i długoterminowe. W kolejnych okresach rozrachunkowych kierunek uzyska silne wsparcie zarówno finansowe jak i merytoryczne. Planowana jest ekspansja do klientów w kolejnych krajach i specjalizacjach technologicznych.

Strategia sprzedaży usług w połączeniu z dostarczeniem produktów stanowi o zdecydowanym zwiększeniu szans na długoterminowy biznes z obecnymi i przyszłymi klientami. Kolejny rok wzrostu znaczenia strumienia przychodów pochodzących z usług świadczy o dużym potencjale i nisko wiszących owocach posiadanej bazy klientów i siły marki VECTOR Technologies.

Architektury DAA/FMA wpisują się w ten trend idealnie, portfolio zaawansowanych usług pozwala na przyspieszenie momentu w którym klienci widzą realną wartość oferty i są chętni do poniesienia kosztów. Bazując na dotychczasowych doświadczeniach spółka w dalszym ciągu podchodzi z dużą dozą ostrożności do obietnic klientów jeżeli chodzi o moment rozpoczęcia masowych inwestycji na istotną skalę. Jest już jednak silne przekonanie (na podstawie systematycznych zamówień), że kolejny rok będzie kontynuacją stabilnego rozwoju sprzedaży produktów i usług potrzebnych do wdrożenia tych technologii. Spółka egzekwuje umowy partnerskie i sojusze z innymi dostawcami technologii redukując w ten sposób konieczność ponoszenia nakładów własnych i maksymalizując zyski. Podsumowując inwestycje poczynione w badania i rozwój technologii w ciągu ostatnich trzech lat przeszły do fazy dyskonta w postaci

sprzedaży zarówno usług jak i produktów a w niedalekiej przyszłości mają szansę rozpocząć okres dyskonta w postaci wolumentowych dostaw produktów w oparciu o prognozy klienta.

### 3.2. Sprzedaż usług projektowania, prototypowania, modyfikacji i produkcji modułów elektronicznych dla firm trzecich

Spółka potwierdziła istotny popyt na usługi projektowania modułów elektronicznych i uważa że jest to obszar o dużym potencjale. Poczynione zostaną kolejne potrzebne kroki organizacyjne, rynkowe i formalne wspierające dalszy szybki i silny wzrost sprzedaży w zakresie tej grupy ofertowej. Prawdopodobnym scenariuszem jest wydzielenie tej części działalności do oddzielnego podmiotu.

Pandemia COVID-19 w nieznacznym stopniu wpłynęła na perspektywę sprzedaży produktów spółki, nie widać też sygnałów o tym żeby miało się to zmienić w przyszłości.

### 4. Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju.

W minionym roku spółka prowadziła szereg mniejszej wielkości projektów badawczych – głównie wokół świadczonych oraz planowanych usług. Większość z tych projektów nie przeszła do fazy prezentacji wyników w analizowanym okresie.

### 5. Aktualna i przewidywana sytuacja finansowa.

Podstawowe wskaźniki finansowe opisujące sytuację finansową spółki przedstawiają poniższe tabela.

#### WSKAŹNIKI RENTOWNOŚCI

		31/03/2020	31/03/2021	RdR	
1	Przychody ze sprzedaży	67 802	66 500	- 1 302	98,1%
2	Wynik na działalności operacyjnej	- 1 498	3 057	4 555	
2/1	Rentowność operacyjna	-2,2%	4,6%	6,8%	
3	Amortyzacja	1 997	1 121	- 876	56,1%
2+3	EBITDA	499	4 178	3 679	837,3%
(2+3)/1	Rentowność EBITDA	0,7%	6,3%	5,5%	
4	Zysk (strata) netto	- 1 407	2 889	4 296	
4/1	Rentowność netto	-2,1%	4,3%	6,4%	

W raportowanym okresie spółka osiągnęła przychody ze sprzedaży na poziomie 66,5 mln PLN (spadek o 1,3 mln PLN). Pomimo spadku przychodów spółka poprawiła znacząco wyniki finansowe, odzyskując rentowność operacyjną, uzyskując wysoki, dodatni wynik EBITDA oraz osiągając zysk netto. Poprawa wyników została osiągnięta głównie dzięki utrzymaniu sprzedaży produktów spółki oraz znaczącemu wzrostowi sprzedaży usług.

Spółka w minionym roku kontynuowała restrukturyzację swojej działalności w obszarze R&D, poprzez wyjście z ofertą usług projektowania urządzeń elektronicznych dla podmiotów z poza branży telekomunikacyjnej. W wyniku prowadzonych działań rynkowych pozyskano dużego międzynarodowego klienta, któremu świadczone są usługi projektowania urządzeń na zlecenie.

W działalności związanej ze sprzedażą produktów i usług inżynierskich, spółka kontynuowała dostawy węzłów i wzmacniaczy do swoich klientów oraz znacząco zwiększyła zakres świadczonych im usług dodatkowych.

Zarząd przewiduje w kolejnym roku dalszą poprawę wyników finansowych spółki.

## WSKAŹNIKI PŁYNNOŚCI I ZADŁUŻENIA

		31/03/2020	31/03/2021	RdR	
5	Aktywa/Pasywa ogółem	18 850	26 463	7 613	140,4%
6	Aktywa obrotowe	15 771	24 589	8 818	155,9%
7	Środki pieniężne	2 976	5 891	2 915	198,0%
8	Kapitały własne	3 391	6 281	2 890	185,2%
9	Zobowiązania odsetkowe	3 113	4 512	1 399	144,9%
10	Zobowiązania krótkoterminowe	13 032	14 227	1 195	109,2%
6/10	Wskaźnik płynności bieżącej	1,2	1,7	0,5	142,8%
8/5	Wskaźnik kapitałowy	18,0%	23,7%	5,7%	131,9%
(9-7)	Dług odsetkowy netto	137,00	- 1 379,00	- 1 516	

Poprawa wyników finansowych przełożyła się na znaczną poprawę wskaźników płynności i zadłużenia. Wskaźnik płynności osiągnął bezpieczny poziom, natomiast wskaźnik kapitałowy powinien w kolejnym roku przekroczyć bezpieczny poziom 30% dzięki dalszej poprawie wyniku netto spółki. Kapitały własne spółki powróciły powyżej poziomu kapitału zakładowego. Wszystkie zobowiązania spółka reguluje w terminie. Spółka finansuje swoją działalność kredytami kupieckimi, kredytem w rachunku bieżącym oraz długoterminowym kredytem bankowym z okresem spłaty do 2023 r., spłacając na bieżąco miesięczne raty kapitałowo-odsetkowe.

W kolejnym roku obrotowym Zarząd przewiduje osiągnięcie zysku netto i odbudowę kapitałów własnych spółki.

### **6. Nabycie akcji własnych.**

Spółka nie nabywała akcji własnych.

### **7. Posiadane przez jednostkę oddziały (zakłady).**

Spółka nie posiada oddziałów ani zakładów.

### **8. Instrumenty finansowe.**

Spółka nie zawierała transakcji mających charakter instrumentów finansowych.

### **9. Wpływ COVID-19 na działalność spółki.**

W minionym roku obrotowym epidemia COVID-19 miała niewielki wpływ na działalność spółki. Był on widocznym w 1 kwartale roku obrotowego, natomiast kolejne kwartały przynosiły poprawę sytuacji rynkowej.

Większość pracowników Spółki pracowała zdalnie, ograniczono podróże służbowe i bezpośrednie spotkania zarówno wewnątrz jak i na zewnątrz Spółki. Obecnie spółka pracuje w trybie hybrydowym.

Sektor, w którym Spółka prowadzi działalność gospodarczą nie należy do sektorów najbardziej narażonych na negatywny wpływ COVID-19. Obecnie Spółka obserwuje niewielki wpływ pandemii na zakupy klientów. Część zakupów klientów zagranicznych, w szczególności urządzeń, została odłożona w czasie z uwagi na ograniczenia w instalacji sprzętu, natomiast w obszarze usług nie zauważono wpływu COVID-19.

Gdynia, dnia 14 lipca 2021 r.